

Lad jer **inspirere** . . .

Salgseffektivitet

Kompetenceudvikling betaler sig

Vi tilbyder nu atter salgseffektivitet, da efterspørgslen har været stor.

Succes skabes i relation til andre mennesker. Salg handler om at skabe tryghed og tillid. 82% af de ordre du ikke får og de kunder du mister, sker p.g.a. din adfærd! Hvorfor ikke gøre en indsats for at hæve jeres salg med nogle procent?!

Gennem vores salgsudviklingsprogram gør vi vores deltagere endnu skarpere til at "mappe" sine kunder og derved i stand til at tilpasse sin kommunikation og adfærd til kunden. Vi arbejder med fokus på salgstræning, feedback og motivation for salget.

• Personlige sælgerprofiler, der kan hjælpe med at udvikle strategier for at etablere:

- mere effektive kunderelationer
- større selvforståelse
- flere og bedre salg



• Udvikling og træning af sælgeren, account manageren og key account manageren på hvert enkelt stadie i salgsprocessens 6 faser

Eksempel på workshop:

2 dage med persontyper, kropssprog - andres stil, salgstil, arbejdsstil og adfærd - barriere for salg, succes med salg - Personprofil - identifikation af kunder - kommunikation og salgstræning overfor forskellige kundetyper - salgsforståelse - dybere salgstræning - forbedring - handleplan.

Pr. person inkl. personlig sælgerprofil (Insights® Personprofil), undervisningsmateriale, forplejning - ekskl. moms DKK 6.900,-

Hvad får du ud af workshoppen?

Kurset er baseret på en Insights® model, der består af 6 faser i et salgsforløb. Deltagelse i kurset skaber:

- Større forståelse for de styrker, mulige svagheder og udviklingsområder, du besidder indenfor salgets forskellige faser.
- Indsigt i forskelligheden af kundetyperne, og hvorledes man er i stand til at identificere de enkelte typers adfærd.
- Viden om, hvordan forskellige tilpasningstrategier af adfærden kan benyttes til at skabe bedre relationer med forskelligartede kunder.
- Et værktøj du kan arbejde videre med til at opfylde udvikle dine salgsevner.
- Materialer, inspiration og konkrete øvelser som kan være til gavn for hele den virksomhed du repræsenterer.
- Workshoppen giver dig med Insights' værktøjer både kompetencer og selvværd til at gennemføre en tillidsvækkende og troværdig salgsproces.

